

Shadowline Polimer Ailesi'ne Katılacak Satış ve Pazarlama Sorumlusu Arıyoruz!

1994 yılında global markaların polimer materyallerinin distribütörü olarak başladığımız Shadowline serüvenine, İstanbul'daki merkezimizde markalaşma sürecimize başladıktan sonra Londra ve Stuttgart'ta açtığımız şubelerimizle global pazardaki ağıımızı genişletmeye devam etmekteyiz. Fikir, ürün ve projelerimizi global pazardaki teknolojilerle buluşturup daha ileriye taşıyoruz. Endüstri Sanayi sektöründe plastik yarı mamul ve işlenmiş ürünlerle hizmet veren Shadowline Polimer ailesine **Satış ve Pazarlama Sorumlusu** olarak katılacak yeni takım arkadaşları arıyoruz.

Aradığımız Nitelikler:

- Metalurji/Malzeme Mühendisliği başta olmak üzere tüm mühendislik bölümlerinde halihazırda son sınıf, yeni mezun ve en az 3 yıl deneyime sahip olan mezunlar tercih edilecektir.
- Endüstri ve üretim sektörlerinde teknik bilgi açısından kendini donatıp, **satış ve pazarlama** konusunda kariyerini şekillendirmek isteyenlerin başvurması beklenmektedir.
- **İleri derecede İngilizce** bilen, tercihen **Almanca** bilen,
- MS Office uygulamalarına hâkim ve **raporlama yapabilen**,
- Şirketi temsil etme yeteneğine sahip, sonuç odaklı, sorgulayıcı ve analitik bakış açısına sahip,
- **Diksiyonu düzgün**, dış görünüşüne önem veren,
- **Yüksek ikna kabiliyetine sahip**,
- Planlama ve takip yönü güçlü, sorumluluk alabilen, gerektiğinde inisiyatif kullanabilen,
- İnsan ilişkilerinde başarılı, iletişime açık ve **ekip çalışmasına yatkın**,
- B sınıfı ehliyeti olan ve aktif olarak araç kullanabilen,
- **Seyahat engeli olmayan**,

İş Tanımı:

- Mevcut müşteriler ile ilişkileri en iyi şekilde sürdürmek,
- Belirlenen hedefler doğrultusunda satış ve pazarlama aktivitelerinde görev almak, yeni satış kanalları bulmak ve mevcut kanalları geliştirmek,
- Sahada aktif müşteri ziyaretleri yaparak yeni müşteri kazanmak,
- Satış görüşmelerini ve müzakerelerini yapmak, teklifleri hazırlamak ve müşterilere iletmek,
- Fuarlara katılarak sektördeki trendleri ve yenilikleri takip etmek,
- İş hacmi artışı ile paralel, alacak ve risk yönetiminin devamlılığını sağlamak,
- Satış aktiviteleri ve satış sonrası hizmetler için diğer ilgili departmanlar ile koordinasyon içinde çalışmak,
- Satış süreçleri ile ilgili raporları hazırlamak,
- Pazar gelişmelerini yakından takip etmek.

Başvuru: İlgilenen öğrencilerin ve mezunların güncel özgeçmişlerini info@shadowline.com.tr üzerinden iletmeleri rica olunur.

Siz de bu dinamik ve büyüyen ekibin bir parçası olmak isterseniz, başvurunuzu bekliyoruz!